

我们必须做得更好
ALWAYS DO BETTER



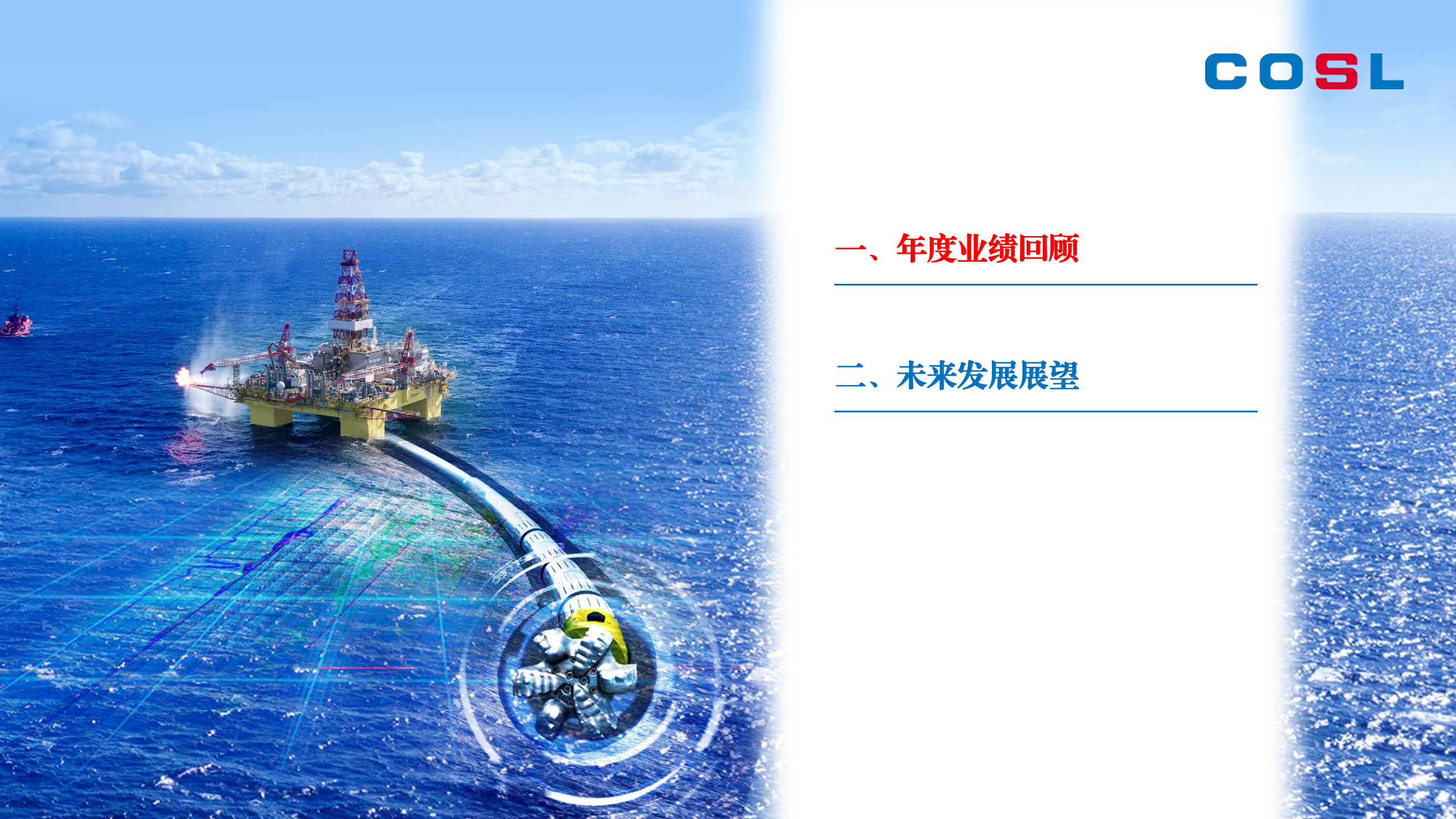
COSL

2022年度业绩发布会

2023年3月

本演示材料中所包含的信息仅供贵方个人参考。另外，这些信息包含了预测以及前瞻性声明，反映了公司目前对于未来事件以及财务表现的相关观点。这些观点基于公司认为可靠的信息，但是公司并不声称该等信息是准确的或完整的，而且该等信息也不可因此而被依赖。这些观点所基于的假设面临各种风险。我们不能确保未来事件一定会发生、预测一定会实现、公司的假设一定准确。实际结果可能与这些预测（如有）相差甚远。过往的表现不能作为未来表现的指引。



The background of the slide is a large, high-resolution image of an offshore oil rig in the middle of the ocean. The rig is yellow and red, with a tall derrick. A large, thick black cable or hose extends from the rig towards the bottom right of the frame. The ocean is a deep blue, and the sky is a lighter blue with some white clouds. The overall scene is industrial and maritime.

一、年度业绩回顾

二、未来发展展望



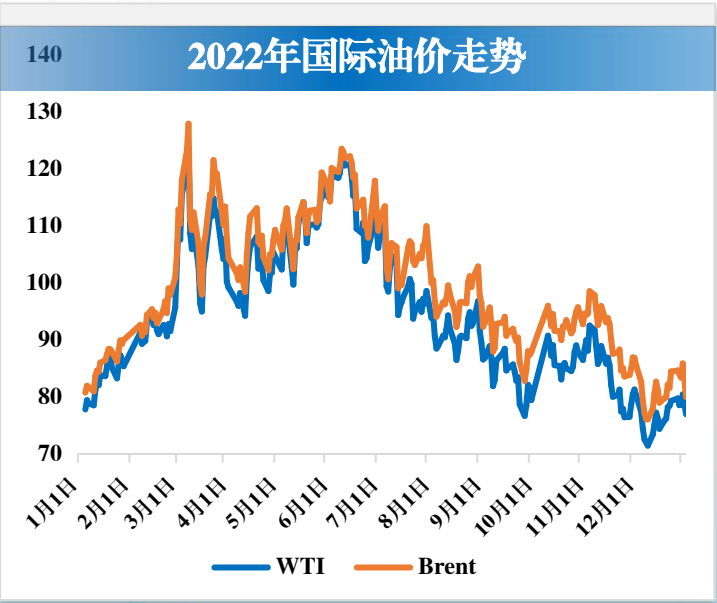
2022年全球原油需求持续增加，国际油价处于震荡高位



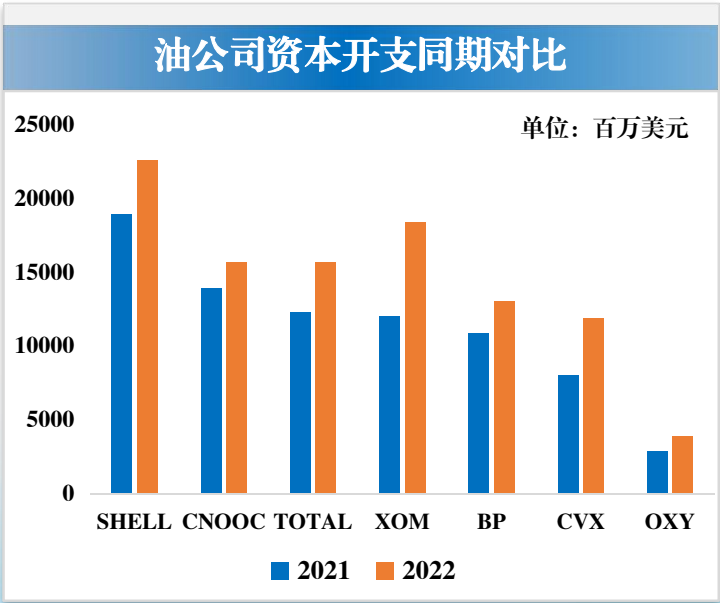
2022年全球上游勘探开发支出总量较2021年同期增长25.5%



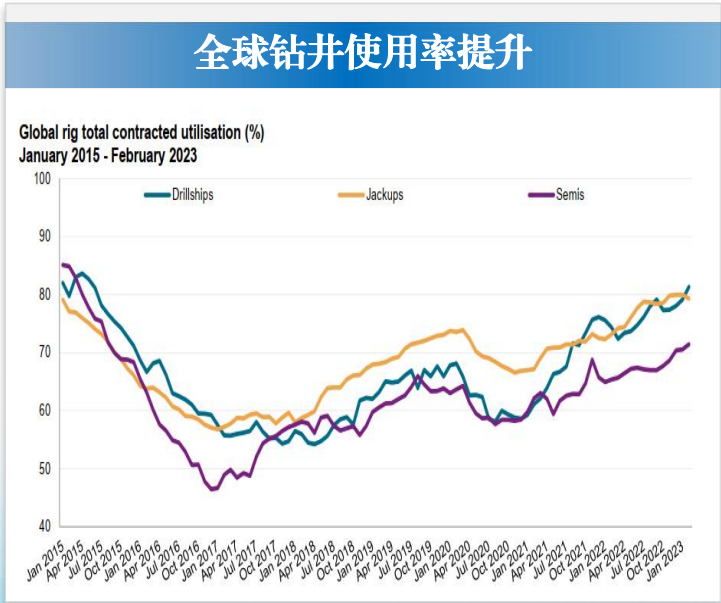
油田服务行业逐步复苏，全球钻井平台使用率持续提升



资料来源：彭博，数据截至2022年12月



资料来源：彭博，数据截至2022年12月



资料来源：IHS Markit，数据截至2023年2月

经营质量实现全面提升

- 2022年公司营业收入**356**亿元¹，技术板块收入**196**亿元，技术板块收入占比持续提升
- 全年安全高效运营和管理**280**余座（艘）大型装备，**180**余套钻修井机，**近1000**台套核心技术装备
- 钻井平台规模全球**第一**，船舶市场规模全球**第二**，固井市场规模全球**第三**，电缆测井和定向井市场规模全球**第四**²

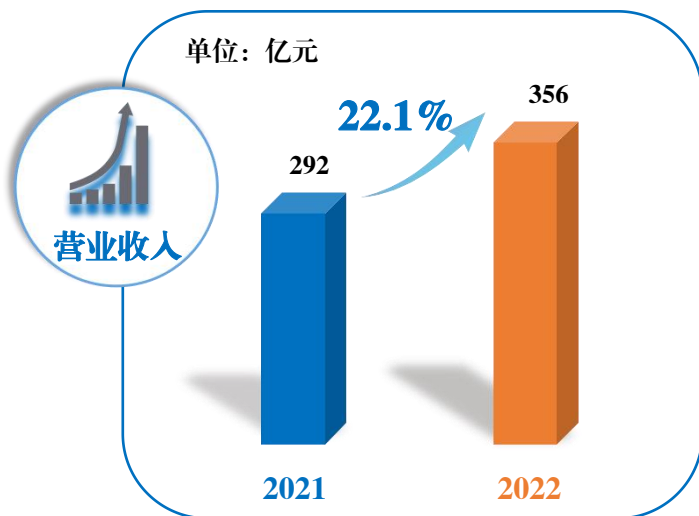
绿色低碳行动稳步推进

- **12**艘**LNG**动力船全部投入使用，成为**全球最大**LNG动力守护船队，累计创收**2.51**亿元
- 海上钻井废弃物不落地回收处理业务累计作业**近1000**井次，处理废弃物**40**余万吨，2022年创收**近2**亿元
- 自研**8000**米**全自动环保**钻机已抵达乌干达，集成**国内最先进**的全井场降噪技术的油田开发绿色装备

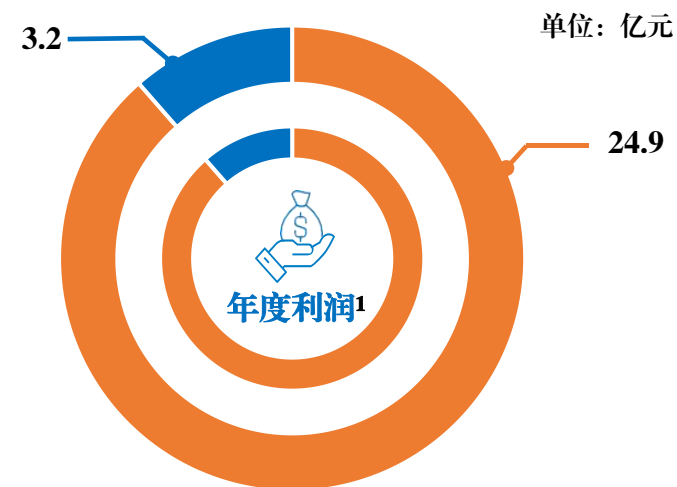
备注1：本材料中涉及单位“元”均指人民币

备注2：资料来源Spears and Associates

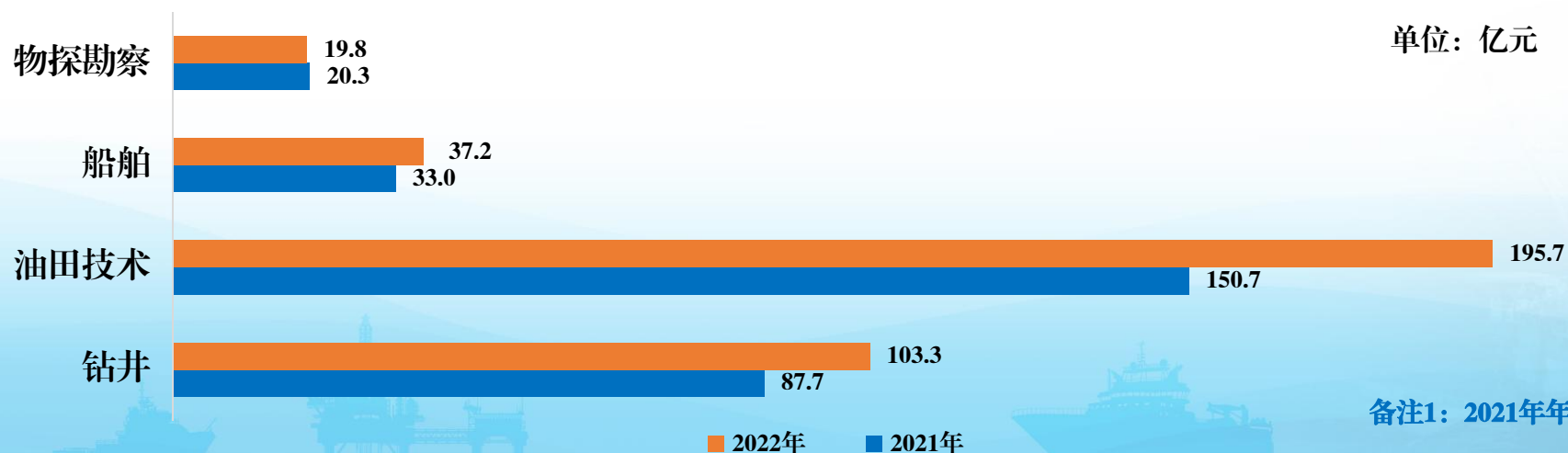
2022年财务整体表现



公司2022年经营利润和年度利润与2021年同期同比增幅为77%、674%



各板块收入情况



备注1：2021年年度20.1亿元资产减值

科技创新实现跨越式发展，多项技术步入世界一流阵营

01

科技创新机制更加成熟

- **15条**业务/产品线，**60个**核心技术系列，主流技术覆盖度**95%**
- 测井、钻井液、固井技术达到**世界领先水平**

03

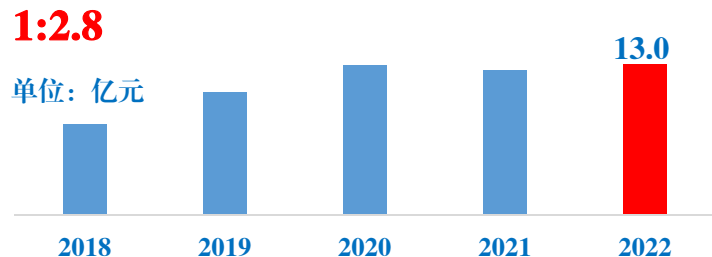
关键核心技术迭代跃迁

- “璇玑”系统关键作业指标达到**世界一流水平**，累计实现收入**11亿元**，高端测井仪器MUIL¹海外累计**销售2亿元**
- 超高温电缆测井、高温电成像等关键技术**填补国内**深层高温高压油气藏勘探**技术空白**

02

持续稳定科技研发投入

- 2022年科研投入**13亿**元，科研投入产出比



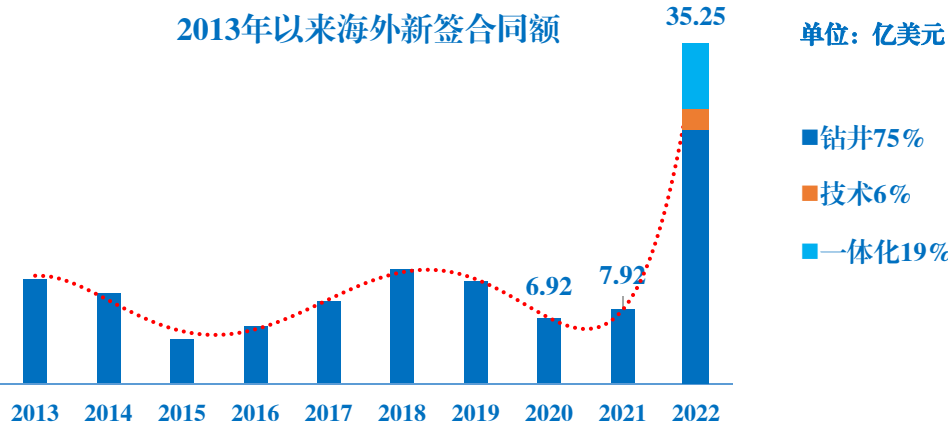
04

科技品牌形象更加瞩目

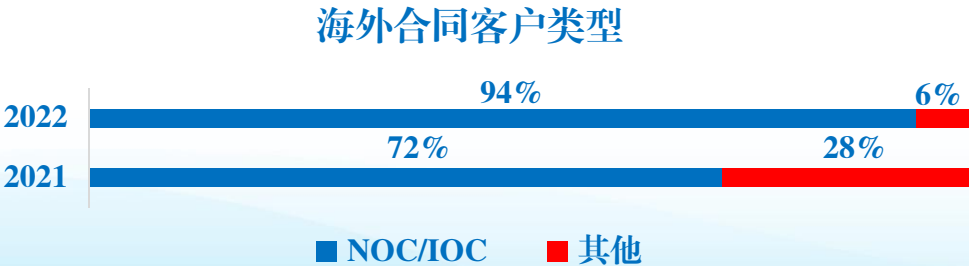
- 大直径旋转导向装备、海洋地震拖缆采集装备入选**国家能源领域首台（套）重大技术装备**
- 深水钻井井筒工作液等技术入选**中央企业科技创新成果推荐目录**

备注1：多功能超声成像测井仪（MUIL）

■ 海外市场突破持续向好，新签合同金额创历史之最



■ 2022年新签海外合同金额约35亿美元，较2021年同期增加345%



■ 2022年海外主要客户约80个，同比增幅19%，从合同客户类型看 NOC/IOC比例大幅提升

技术品牌稳步迈向国际

中东区域



- ◆ 中标东巴格达南钻井总包**一体化**项目，实现**伊拉克市场新突破**
- ◆ 签署多份钻井平台长期合同，合同金额总计约 **140 亿元**

亚太区域



- ◆ “**璇玑**”系统获得印尼10口井作业合同，**全面开拓东南亚市场**
- ◆ 自研遥控深水水泥头**首次海外作业**，助力**泰国市场开拓**
- ◆ **油田增产业务在印尼**斩获2年期压裂服务合同，**实现重大突破**

美洲区域



- ◆ **钻完井液及固井服务首次进入墨西哥陆地市场**
- ◆ ESCOOL **高温高速测井系统**挺进**墨西哥服务市场**

非洲区域

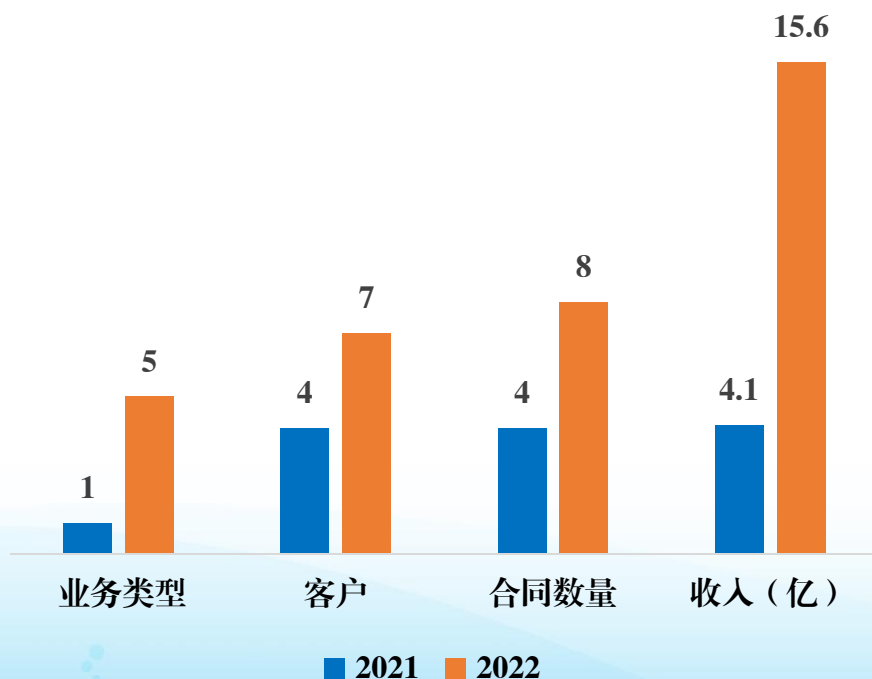


- ◆ **技术板块于乌干达**获高端客户认可，实现**非洲市场突破**

■ 一体化业务转型增值，运营规模成效突显

2022年一体化业务收入超40亿元，同期增长227%，国内、海外分别占一体化总收入的39%和61%

一体化国内业务转型升级



01

国内业务转型升级

- 业务类型：由单一常规钻完井一体化业务扩展为浅/深水探井、稠油热采、边际油田、水合物
- 客户数量：新增洛克石油等客户
- 合同签署：与2021年同比，一体化合同签署数量增幅100%
- 营业收入：国内业务收入同比增长超10亿元，增幅超280%

02

海外一体化多点突破

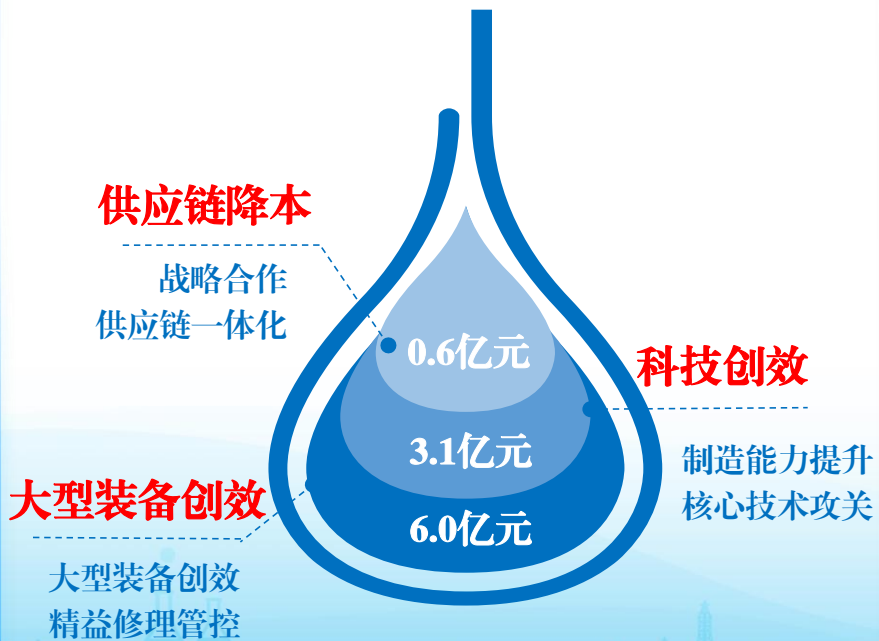
- 伊拉克：钻完修井一体化项目等合计收入17.2亿元，同比增长23%
- 东南亚：修井、弃置一体化项目等合计收入1.5亿元，同比增长30%
- 加拿大：油砂项目钻完井总包一体化服务收入5.9亿元，收入大幅增长

区域市场优化布局，深耕产值贡献区



成本管控机制日趋成熟，2022年挖潜降本效果显著

2022年实现挖潜降低成本
9.9亿元



全力推动科技成果转化创效

- **制造能力**：自研替代分包、材料体系优化等累计实现**降本2.6亿元**
- **核心攻关**：自主技术系列化、产业化，加速技术迭代，高端作业实现**创效0.5亿元**

持续深化供应链管理方式变革

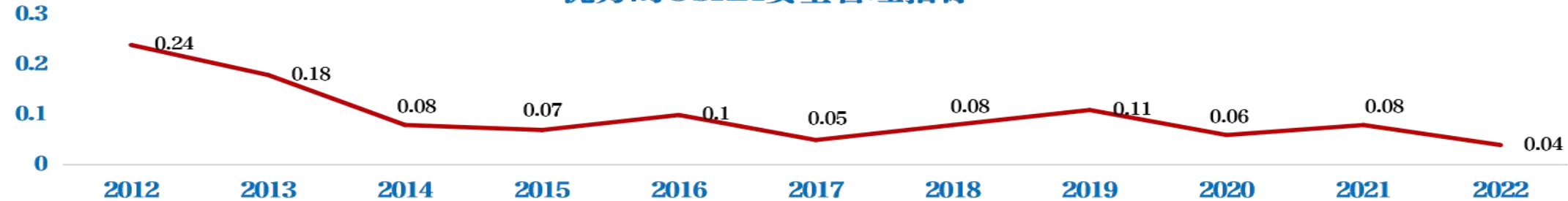
- **供应链管理**：建设供应链管理一体化体系，加强资源共享和资源循环利用
- **战略合作**：部分设备检维修和购置较进口价格**降幅达60%**，较国内历史价格**降幅达50%**

强化大型装备项目管理降本

- **精修管控**：精益平台厂坞修、改造及水检项目，**经济效益转换超亿元**
- **装备创效**：构建大型装备成本定额管理机制，实现**降本1.25亿元**

■ 践行安全环保、推进绿色发展、坚守安全底线

优秀的OSHA安全管理指标



01 开展海上救援

- ◆参与海上救助**18次**
- ◆救助遇险船舶**15艘**
- ◆救助遇险人员**182人**



02 践行社会责任

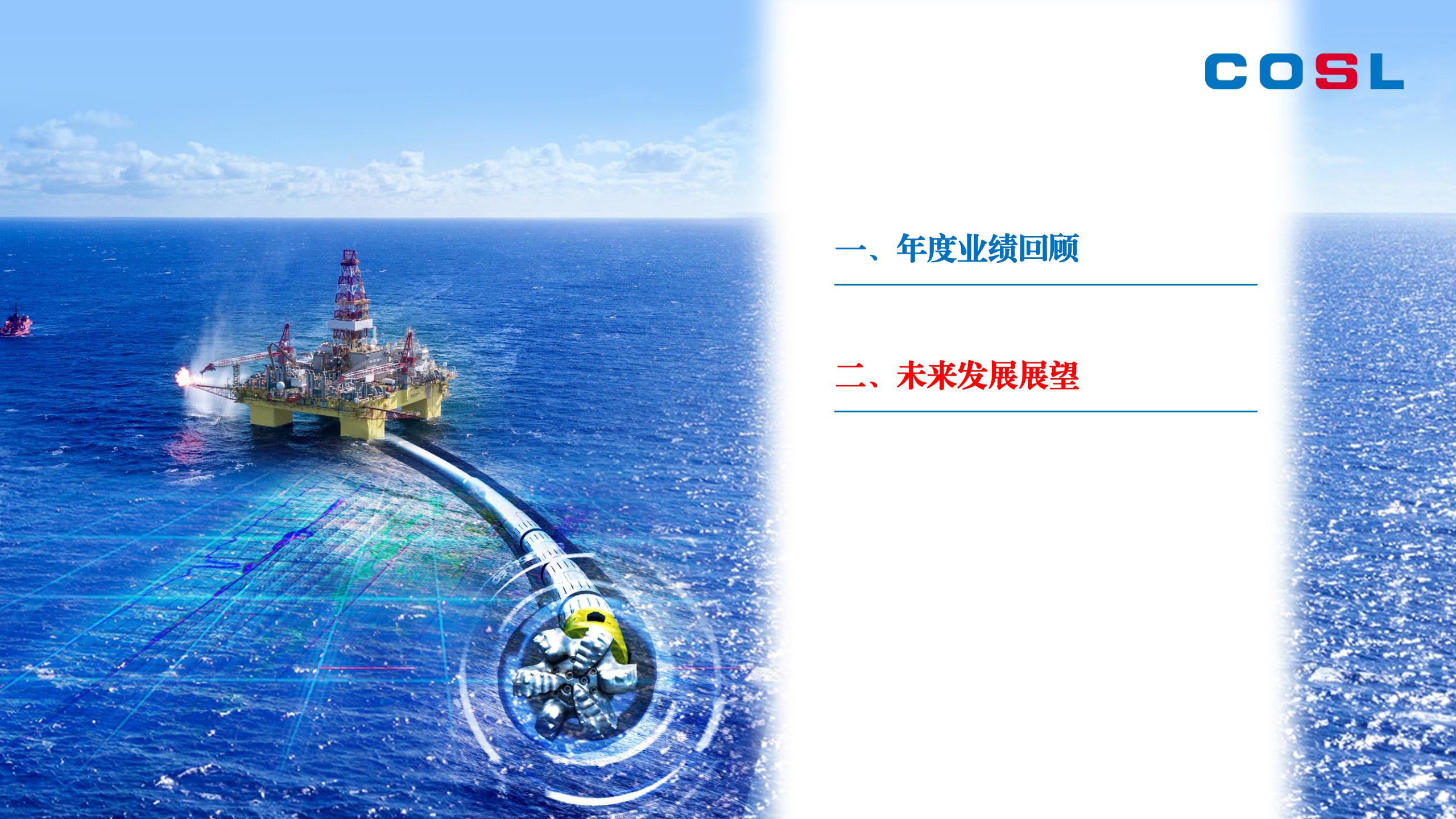
- ◆开展**18项**对外捐助
- ◆伊拉克当地“校企合作”
- ◆慰问墨西哥当地**孤儿院儿童**



03 参与志愿服务

- ◆连续开展“**蔚蓝力量**”海洋环保志愿服务

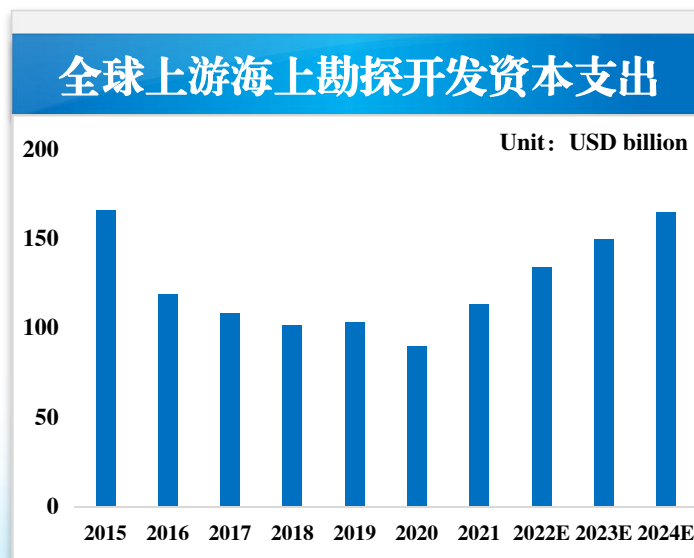
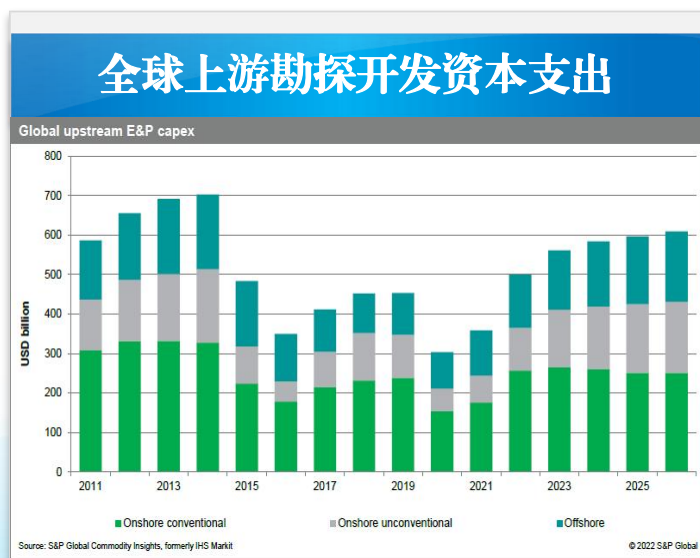


The background of the slide is a large, high-resolution image of an offshore oil rig in the middle of the ocean. The rig is yellow and red, with a tall derrick. A large, thick black cable or hose extends from the rig towards the bottom right of the frame. The ocean is a deep blue, and the sky is a lighter blue with some white clouds. The overall scene is industrial and maritime.

一、年度业绩回顾

二、未来发展展望

- ➡ 2023年全球上游勘探开发资本支出总量较2022年相比增加12%
- ➡ 2023年全球上游海上勘探开发资本支出总量较2022年相比增加11%
- ➡ 中海油2023年资本支出预计1000-1100亿元，预计公司2023年国内工作量稳步提升



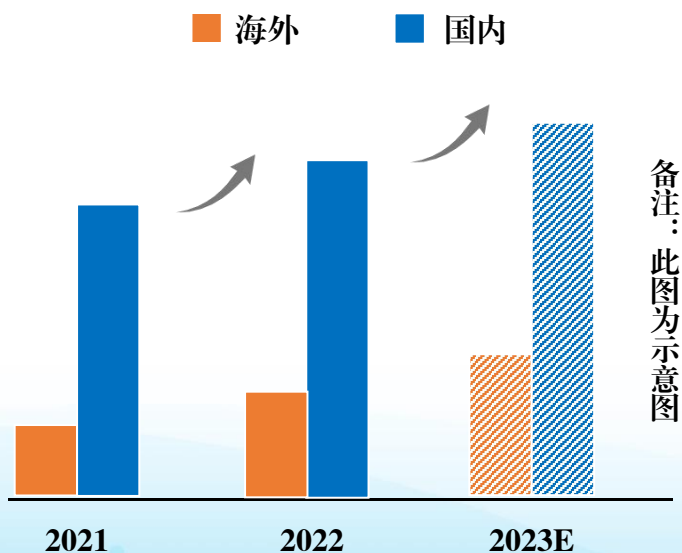
资料来源: IHS Markit, 数据截至2022年12月

资料来源: IHS Markit, 数据截至2022年12月

资料来源: CNOOC Limited 2023年战略指引发布会

中国特色世界一流能源服务公司

国内外已锁定订单



2023年

- ➡ **国内市场：**以油气增产为目标，重点做好产能提升
- ➡ **海外市场：**关注中东、亚太市场开拓，加快提升技术服务能力、推广一体化服务模式、加大产品销售业务
- ➡ **技术创新：**提升科技创新硬实力，推动技术产品向价值链高端跃升
- ➡ **成本优势：**聚焦精益管理，持续增强提质增效水平

■ 聚焦增储上产核心任务，巩固海上市场领先地位

持续加大装备资源

- 引进**4条**自升式平台，保障作业需求
- 新增**14艘**长期用船，新增修井平台**1座**
- 加大**电缆测井**、**定向随钻**、**固井**等技术装备供给

持续扩大业务范围

- **钻完井**一体化服务
- **低效井**综合治理一体化服务
- **弃置**一体化服务

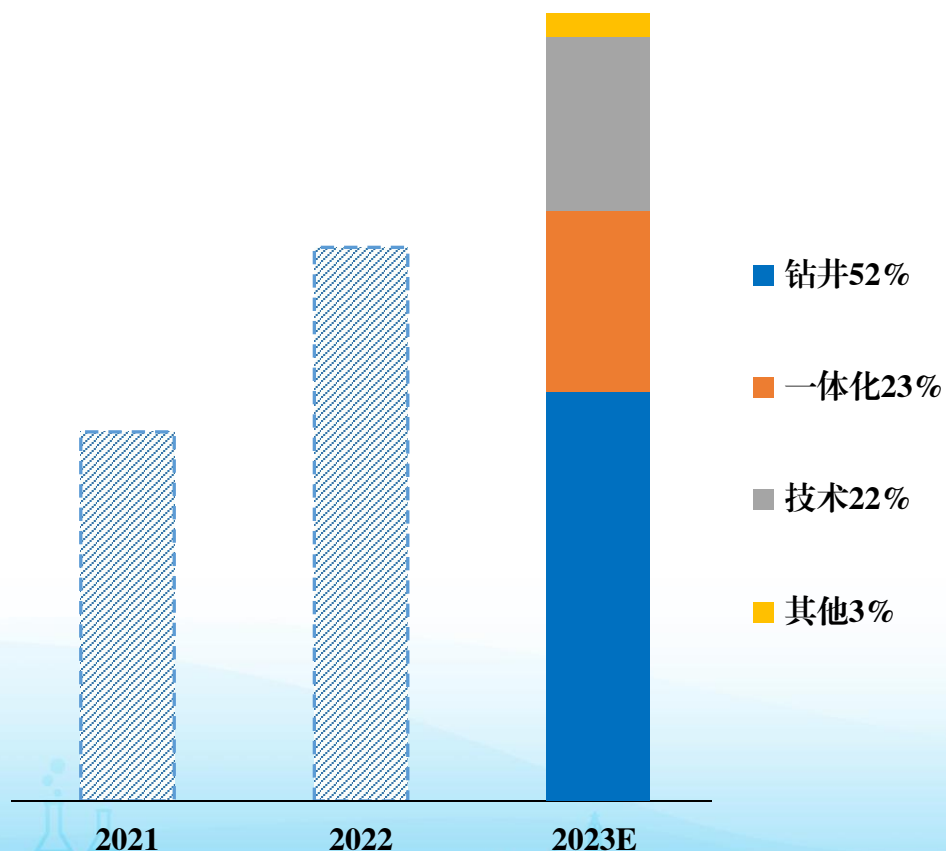
持续增加服务区域

- 高温电成像等高端测井技术进入**陆地市场**



■ 关注重点市场开拓，加速海外市场布局

2023年海外收入预测



持续加大装备资源

- 中东区：新增**7座自升式平台**、陆上**定向随钻**服务
- 亚太区：新增**测井**、**物探**装备
- 美洲区：新增**固控**、**测井**设备

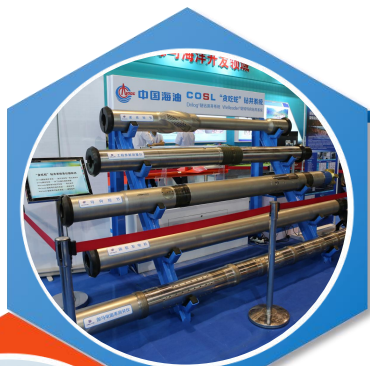
持续扩大业务范围

- **钻完井总包一体化服务**
- **钻井随钻定向服务**
- **电缆测井服务**
- **钻井液/固井/固控服务**
- **二维地震物探采集服务**
- **销售服务**

持续增加服务区域

- 钻井一体化、技术服务进入**非洲市场**
- 钻完井液、固井服务进入**美洲陆地**市场

提升科技创新硬实力，推动技术产品向价值链高端跃升



技术迈向世界领先

- 高温电潜泵注采一体化技术，全球首个海上大规模特超稠油油田热采开发应用
- 自主研发的油基泥浆滤饼延迟解除液首次海外应用，技术指标优于国际同类产品



产品价值链跃升

- 自研超高温高压全井筒完井工具，实现从陆地支持到海上作业的跨越
- 地震拖缆采集装备持续商业化应用，作业规模较2022年提升50%以上



“新技术”初试锋芒

- 自研非硅水泥浆固井技术完成中试，将为国内海上首口CO₂封存井提供技术保障
- 基础型海底节点装备完成100平方千米三维地震采集，实现自主节点装备首次应用

■ 聚焦“全过程、全链条、全周期”协同降本，持续增强提质增效水平

“一体化”服务增效

- 差异化资源配置，逐步提升“产品+服务”“产品+销售”工程技术服务模式

“科技”研发创效

- 以客户需求为导向，不断完善主体技术体系，逐步减少分包替代

“有形资产”提效

- 构建科学合理、效益最优的库存储备体系，推进供应链标准化、提升国产化替代率



上市二十年来，中海油服始终坚守“我们必须做得更好”的企业理念，在服务海洋石油工业的高质量发展中实现与股东、客户、员工、伙伴的共赢，已成为全球最具规模的综合性油田服务供应商之一。

公司将不断增强装备实力，持续推进科技创新，建立以客户需求为导向的全油田生命周期一体化服务能力。在“技术驱动”“成本领先”“一体化”“国际化”“区域发展”五大发展战略的指引下，逐步将公司建成中国特色世界一流能源服务公司。



COSL



我们必须做得更好
ALWAYS DO BETTER