

我们必须做得更好
ALWAYS DO BETTER



COSL

2022年中期业绩发布会

2022年8月

免责声明

COSL

本演示材料中所包含的信息仅供贵方个人参考。另外，这些信息包含了预测以及前瞻性声明，反映了公司目前对于未来事件以及财务表现的相关观点。这些观点基于公司认为可靠的信息，但是公司并不声称该等信息是准确的或完整的，而且该等信息也不可因此而被依赖。这些观点所基于的假设面临各种风险。我们不能确保未来事件一定会发生、预测一定会实现、公司的假设一定准确。实际结果可能与这些预测（如有）相差甚远。过往的表现不能作为未来表现的指引。





COSL

一、中期业绩回顾

二、未来发展展望

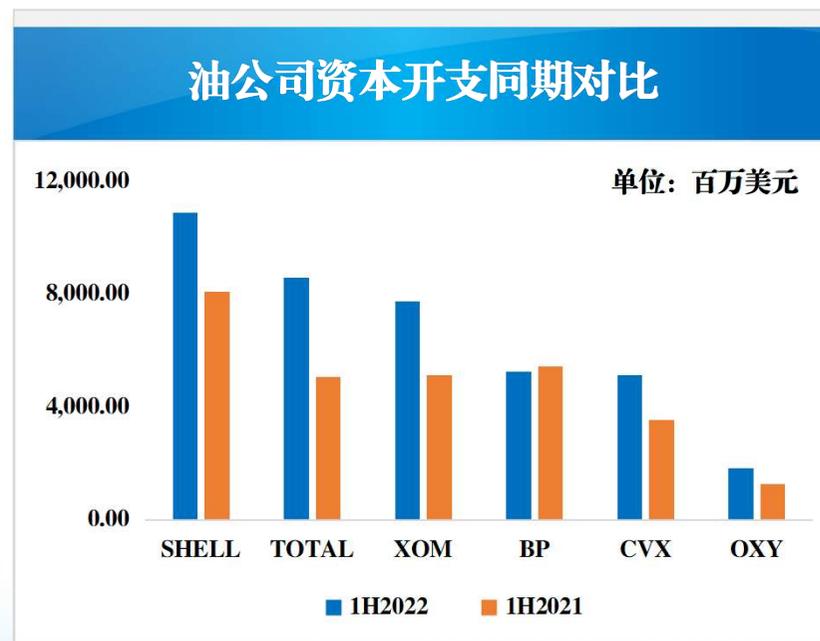


➔ 2022年上半年，全球原油需求持续复苏，国际油价在震荡中逐步攀升

➔ 全球上游勘探开发资本支出总量持续增长，油田服务行业逐步复苏



资料来源：彭博，数据截至2022年7月



资料来源：彭博，数据截至2022年8月

油田服务主要板块活跃度均有不同程度的改善，尤其钻井和完井业务增长强劲

全球钻井平台使用率持续提升，装备过剩情况逐步好转



资料来源：IHS Markit，数据截至2022年6月



资料来源：IHS Markit，数据截至2022年6月

财务整体表现



2022年上半年财务整体表现

人民币（百万元）	2022年上半年	2021年上半年
营业收入	15,196	12,723
经营利润	1,268	1,355
本期利润	1,108	809

人民币（百万元）	2022年上半年	2021年
总资产	73,738	73,311
总负债	35,252	35,095
股东权益	38,486	38,216

各板块收入情况

单位：百万元



- 各板块收入均有不同程度提升
- 技术板块收入占比49.7%
- 技术板块营业收入较同期增幅25.5%
- 技术板块经营利润不断提升

■ 围绕核心客户需求，抓住行业发展机遇，持续提升技术板块核心竞争力

勘探方面

- 聚焦深水深层，构建一体化勘探技术生态，有力支撑海上油气储量的高效发现
 - 地震勘探技术：OBN地震勘探取得突破性效果，“两宽一高”地震技术实现模糊区成像
 - 解释处理技术：全信息双检合并等地震处理新技术助力多个亿吨级储量新发现
 - 高温高速测井技术：ESCOOL高温高速测井技术市场占有率提高到82%

开发方面

- 自有核心技术作业规模和系统稳定性进一步提升，有效助力开发开采“两提一降”
 - “璇玑”实现全规格技术服务能力，替代进口产品达到65%，助力核心客户降本提效
 - 旋转导向技术一次入井成功率接近92%，增产增效显著
 - 深水HEM钻井液、全液体低水化热水泥浆体系助力“深海一号”大气田成功投产

备注：两宽一高指宽频、宽方位、高密度；两提一降指提高采收率、提高单井产量、降低递减率

备注：公司自主研发的旋转导向和随钻测井系统，简称“璇玑”系统

上半年授权发明专利40件，同比增长80%，科技创新取得了重要突破

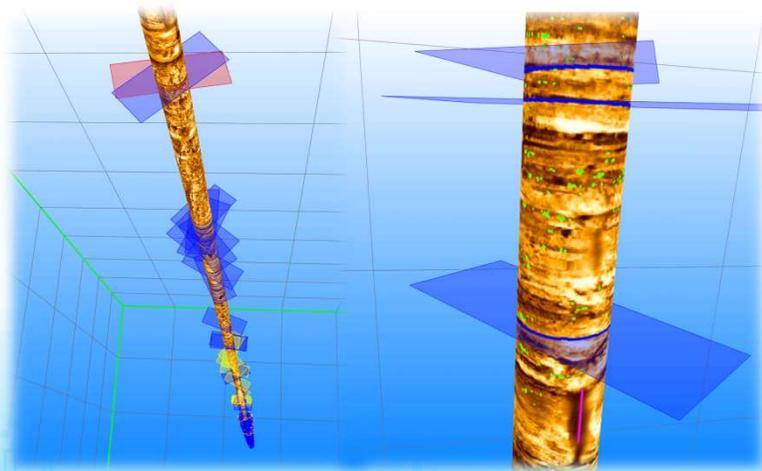
高温声成像

- 实现高温声成像和光纤陀螺仪的挂接，为声成像资料提供方位信息，技术指标达国际领先水平

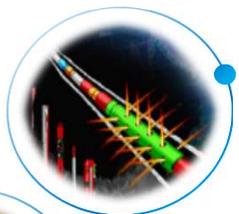
超高温高压测井系列技术装备支撑高温高压油气勘探开发

高温大直径取心仪

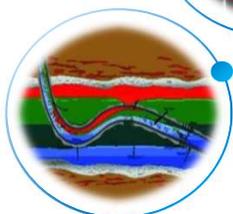
- 突破电驱取心技术：205℃/140MPa小井眼高温电动大直径取心仪实现商业化，技术指标达国际领先水平



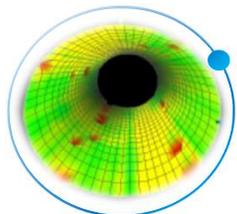
■ 始终坚持科技自立自强，加速实施“技术驱动”，持续助力海外市场开拓



◆ 固井服务和钻完井液技术服务首次进入墨西哥陆地市场



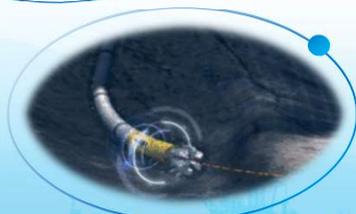
◆ 膨胀水泥浆体系性能指标被客户引入技术标书，首次输出技术标准



◆ 乌干达道达尔项目实现技术板块非洲区域**高端客户突破**，合同金额超亿美元



◆ “璇玑”系统在印尼及伊拉克投入使用，助力自主高端技术海外市场开拓



◆ ESCOOL高温高速测井系统挺进美洲**高价值服务市场**

装备持续优化



装备质量
数量创新高

安全高效运营和管理**240余艘**大型装备、**180余套**钻修井机、**900余台套**核心技术装备
实施全球资源调度，国内大型装备**同比增加30余座**，国内钻井平台使用率**90%以上**

装备资源统筹
提效能

新租赁**3座**钻井平台，新投产**6艘**LNG海上工作船，新扩充**17串**“璇玑”系统¹
推广“新优快”，某井提效**24%**，质量合格率**100%**，超配产**16.67%**，节省**1.91亿元**

装备、技术实力位居前列

全球**第一**
钻井平台
规模

全球**第二**
船舶市场
规模

全球**第三**
固井市场
规模

全球**第四**
电缆测井
市场规模

全球**第四**
定向井+MWD
市场规模

资料来源：Spears and Associates，数据截至2022年4月

上半年累计实现
挖潜降本
4.2亿元

01

科技创新增效方面

- ◆技术核心竞争力持续增强，新产品新技术推广应用
- ◆通过自主作业替代分包、原材料“技术链”降本等实现降本1.2亿元

02

大型装备创效方面

- ◆推进42个厂坞修及改造项目，节省工期162天，提效降本0.6亿元
- ◆通过精益资源管理，提升大型装备利用率，创效2.0亿元

03

物资管控降本方面

- ◆优化存货结构，强化库存管理，提升存货周转率
- ◆通过深化供应链、加速战略合作伙伴建设等方式实现降本0.4亿元

成立一体化和新能源事业部，推动一体化服务向“战略化”转型

一体化项目运营能力
显著提升

一体化优势日益凸显

实现“零”突破

承揽墨西哥公司泥浆、固井、定向井、测井、射孔、完井工具、压裂、油井测试等八个领域的服务一体化项目，标志着公司一体化技术服务在墨西哥陆地油田实现“零”突破。

首个“四位一体”

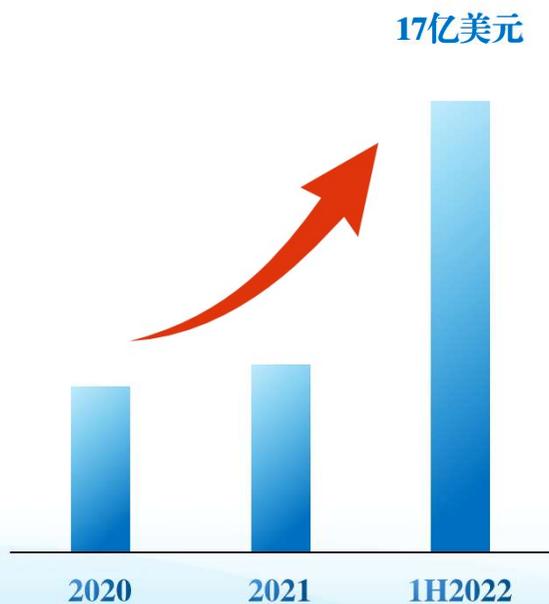
中标印尼公司涵盖固井、完井液、测井、打捞和钢丝作业等7项业务的一体化项目，是公司在印尼获得的首个“四位一体”的一体化项目，对扩大区域市场具有重要的意义。

备注：四位一体指钻完井一体化、增产一体化、修井一体化、弃置一体化

高端市场突破



2022年上半年，新签海外合同140多份，较去年同期增加180%，新签海外合同总金额约17亿美元，较去年同期增加724%。公司在高端市场的巨大突破，标志着公司国际化品牌形象得到快速提升。



中标印尼5年期电缆测井项目，东南亚**最大电缆测井项目**

中标沙特阿美钻井服务项目，海外取得的**最大订单**

“璇玑”系统海外首秀五战五捷，**海外高端市场突破**

中标沙特和科威特测井设备销售，成为**新业务增长点**

中标马来泥浆及固井服务，与埃克森美孚**海外首次合作**

■ 牢牢把握行业上升趋势，持续优化海外市场布局、深耕区域市场，取得多项大额度、长周期、高价值合同

国内市场：新技术推广应用助力技术板块市场占有率提升

- 套后中子密度水平井首次应用，**高效取全地质数据**
- 自研低水化热水泥浆体系**成功封堵水合物地层**
- 旋乳系统一次入井成功率达到**国际先进水平**
- 连续油管光纤测试**海上水平井蒸汽驱中首次应用**
- 国产水下胶塞释放系统应用，**打破技术垄断**
- 潜山裂缝油藏调剖技术**累积增油超过20000方**

海外市场：加大装备资源供给调配力度，大型装备运营质量稳步提升

- 中标伊拉克钻井总包和修井机项目，**成功拓展中东市场**
- 为乌干达钻完井一体化项目量身定制的首台**8000米静音型、零排放钻机启运**



COSL

一、中期业绩回顾

二、未来发展展望

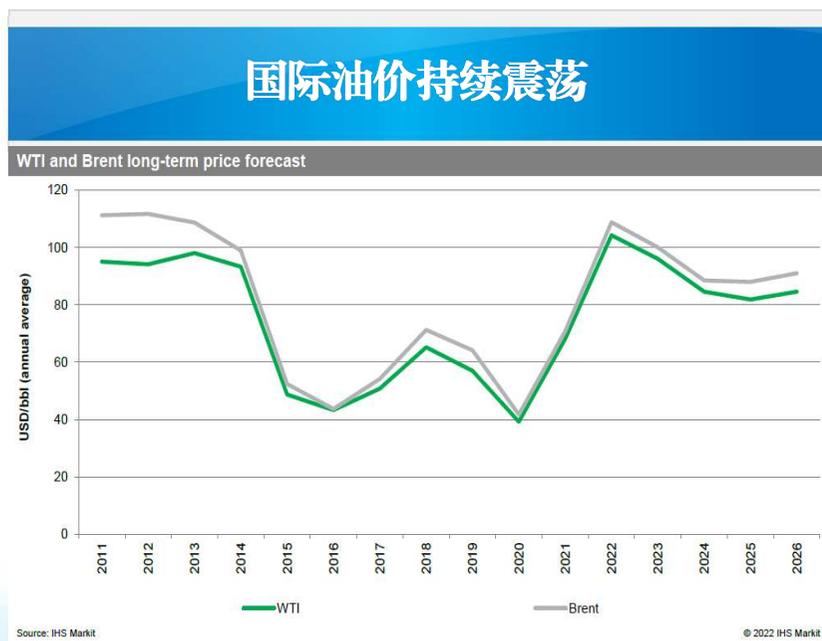


国际环境持续利好

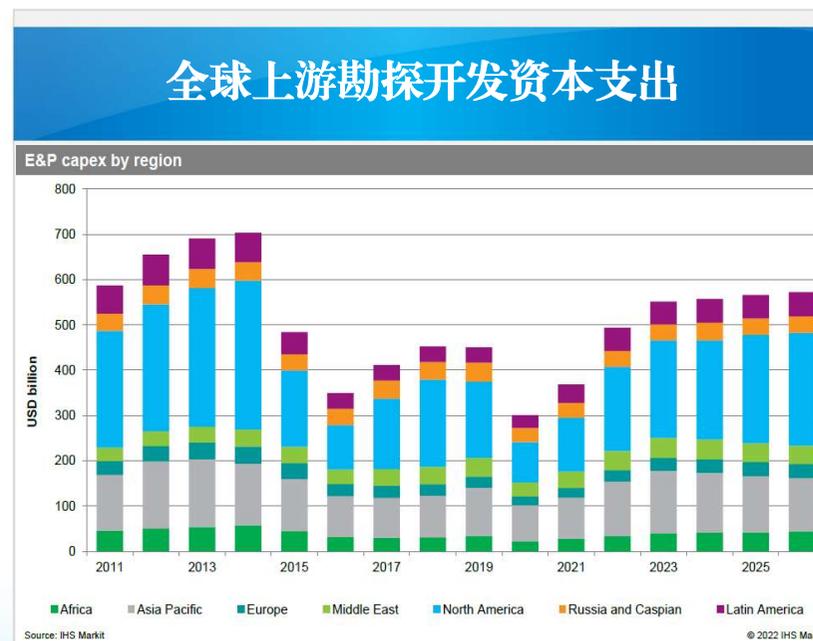


➔ 受高油价及油气增产的驱动，全球勘探开发投资规模整体将有明显提升

➔ 油服市场预期进一步增长，服务价格也有望逐步提升



资料来源：IHS Markit，数据截至2022年6月



资料来源：IHS Markit，数据截至2022年6月

持续践行五大发展战略



中国特色国际一流能源服务公司

技术驱动

成本领先

一体化

国际化

区域发展

- 国内市场为主，国内国际相互促进、协调发展
- 国内：聚焦增储上产机遇，把握绿色发展趋势
- 国际：注重高端客户合作，构建全球资源格局

国内
+
国际

装备
+
技术

- 持续优化装备结构，提升大型装备盈利能力
- 完善科技创新体系，推进关键核心技术攻关
- 建立以数字化为基础的油田全生命周期一体化服务能力



■ 建立高水平学科实验室

- 做好高端研发实验室区域布局，利用国内、国际成熟资源开展学科实验室设计，提高实验室建设标准，展现公司良好形象

■ 构建学科型研发体系

- 以学科建设促进科技研发，以科研合作成果反哺学科建设的研发体系，推动学科建设与公司中长期技术发展方向精准匹配

■ 加快布局新业务技术体系

- 以大亚湾CCS/CCUS集群建设为契机，参与封存方案、船运、钻完井和监测技术的联合研究，逐步打造成为国内海上CCUS业务领军者

■ 统筹推进数字化转型

- 进一步拓展数字化转型，细化生产作业数字化实施路径，重点推动数字化钻修机、船舶智能化、油化作业系统、钻井平台关键设备智能监测系统等项目

■ 加快关键核心技术攻关力度，持续加快产业化步伐，打造核心竞争优势

装备板块

- 物探：自主小道距拖缆将首次装配12缆物探船将投入应用，**实现历史性突破**
- 钻井：国内最高标准钻井平台生活污水处理装置实现系列化、标准化、模块化，**将陆续在钻井平台推广运用**
- 船舶：公司将持续加大LNG清洁能源利用，扩大LNG船队规模，逐步实现**碳达峰碳中和**目标



技术板块

- 475型随钻探边仪投入商业应用，将成为**全球首家具有全尺寸规格探边工具**
- 非水基钻井液高温主乳化剂等5种钻井液高端处理剂性能达到国际水平，**将实现首次规模化应用，替代进口**
- 海上潜山凝析气藏水平井分段压裂技术应用，**将扩大国内海上大型压裂技术服务市场**



持续优化装备结构

■ 聚焦全生命周期价值管理，全力以赴推动大型装备价值“再提升”

● 科学配置大型装备资源

持续改善装备结构，确保大型装备投资与发展战略相匹配、与市场需求相吻合

● 加强在列大型装备效能评估监控

建立大型装备综合评估模型，形成“一装备一策略”的最优装备创效策略

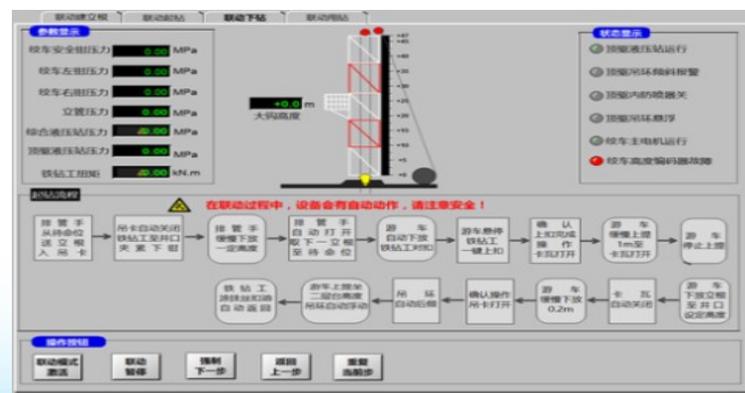
● 建立老龄装备转型退出机制

把握行业发展趋势，重点关注市场新需求与潜在需求

利用海洋勘察、海上运输、吊装等工程领域优势，**持续扩大海风电市场**



数字化钻井平台



智能化钻修井机

■ 聚焦绿色低碳发展，推动产业转型升级，助力公司高质量发展

积极发展CCUS产业，实现新能源与传统油气田高效开发双增值

- 发挥地球物理、地质油藏、装备、钻完井技术一体化优势，积极进入CCUS产业
- 探索移动平台CCUS设备，推动实施CO₂驱油、降粘等新型油气田增产工艺措施

建设完善的储气库一体化技术服务体系和服务能力

- 聚焦枯竭油气田再利用、布局含水层储气库、盐穴储气库需求，发展储气库地质勘察、建井技术、地面设施、操作维护等技术体系

融合海油资源，形成海上风电一体化服务能力

- 以优势勘察能力为基础，以风电安装平台为突破点，立足中深水、瞄准深远海，实施近海练兵、远海发力策略，拓展勘、装、运、弃一体化业务

差异化布局氢能、水合物开采技术，实现多元化发展

- 开展自主成套的钻完井技术和装备研发配套，辅以现有海上大型装备优势基础，探索海上天然气水合物开发产业化模式



“挖潜降本”持续完善和优化系统性、结构性、长效性提质增效机制

- 践行技术驱动战略，通过技术进步撬动油公司高端作业需求
- 抓住全球油服市场回暖的有利契机，加速海外市场开拓

- 加强“单井、单平台、单项目”考核管理，推动作业单元成本管控能力提升



- 持续完善运营质量监控信息化系统，提升资源科学匹配度
- 释放“一体化”降本效能，为客户提供低成本“一站式”综合解决方案

- 扩大科研成果产业化和大型装备创效能力，保障产业链、供应链可控

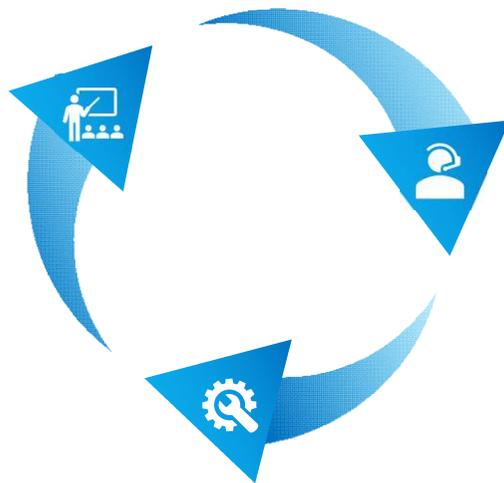
持续扩大一体化优势



紧贴客户需求，加速推进地质工程一体化、物探勘察一体化、钻井工程一体化、钻完井一体化、弃置工程一体化，充分释放一体化降本效能，创新技术和管理模式，积极为油公司提供低成本“一站式”综合解决方案。

高效履约既定项目

加快沙特阿美钻井平台改造项目进度，高效推进钻井平台项目，严格按计划启动乌干达一体化项目，塑造品牌形象



加大技术产品海外销售力度

积极探索有效的合作运营模式，加速产品销售营销网络建设，为技术板块与一体化业务规模化进入海外市场奠定基础

加快培育海外支柱市场

中东力争在沙特阿美新一轮钻井平台招标中斩获更大订单；印尼力争获得钻井总包一体化项目、弃置一体化项目和修井总包一体化项目等

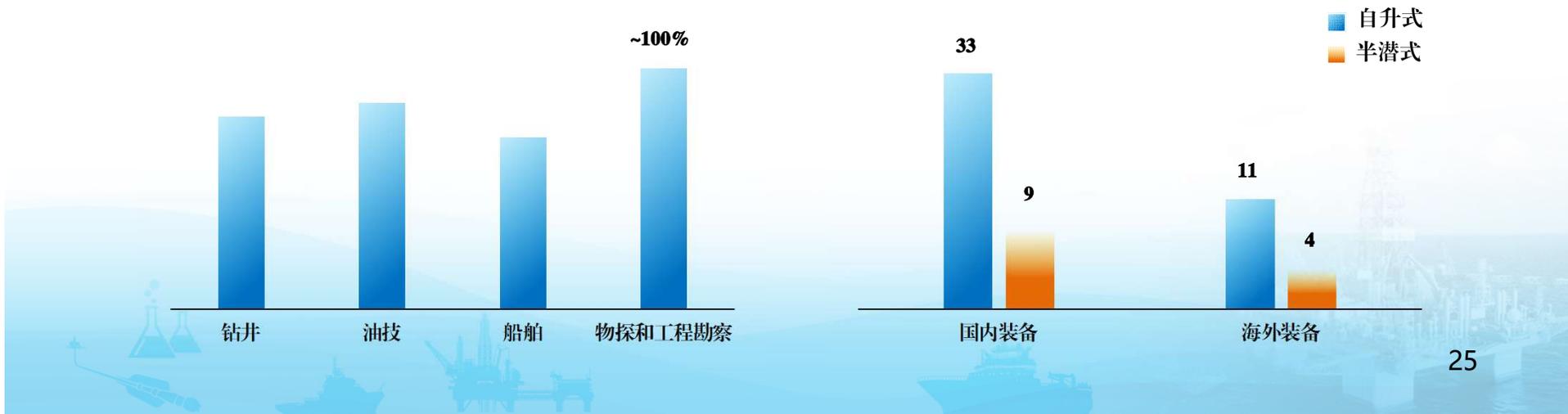
■ 力争2022年海外新签合同额突破**22亿美元**，盈利能力同比将大幅提升



客户导向区域发展



持续提升中国海域市场的领先地位



持续提升国内业务



紧密跟踪中国近海核心客户需求

持续推进自研设备在国内市场应用

为陆地石油勘探开发提供低成本技术体系

继续践行绿色发展提升新能源市场份额

1

- 大力推进低、边、稠油气田开发，助力深水大气区建设
- 持续提升高温高压、地层测试、大直径井壁取心等高价值服务，助力增储上产

2

- 持续解决国内海上勘探开发重、难点技术需求
- 规模化商用ESCOOL高温高压设备、地层测试、大直径井壁取心等高价值技术产品

3

- 持续加强陆地市场的测、录、导一体化服务能力
- 加强与陆地核心客户合作，差异化提供技术支持，实现合作共赢

4

- 开展风电业务：海上风电船舶服务、风电安装平台
- 绿色低碳转型：大力发展EPS业务，持续扩大海上作业、争取更多陆上机会

持续抓好安全生产和疫情防控



优秀的安全管理确保作业优质执行



履行社会责任与持续抓好疫情防控

履行社会责任

- 全力开展海上救助
- 有效推进环保工作
- 积极开展公益活动



持续抓好疫情防控

- 扎实做好疫情防控工作
- 保障生产作业平稳有序
- 严守“零”感染底线目标



可持续发展的中国特色国际一流能源服务公司 **COSL**

五大发展战略

技术驱动

成本领先

一体化

国际化

区域发展

对能源行业发展认识越来越清晰

新能源发展布局越来越完善

差异化客户需求越来越明确

适应市场的能力越来越增强

对公司发展经营越来越有信心

COSL



我们必须做得更好
ALWAYS DO BETTER